

تلخيص كتاب أسرار عقل المليونير تي هارف إيكر إتقان لعبة تحقيق الثراء



ملخص كتاب أسرار عقل المليونير

ان كتاب اسرار عقل المليونير هو أكثر الكتب التي تناولت كيفية تحقيق الثراء قوة واقتناعا وفعالية انه يزخر بالأفكار والرؤى والاستراتيجيات التي ستغير تفكيرك ونتائجك إلى الابد ويوضح الكتاب الاسباب التي تقف وراء تمكن البعض من تحقيق الثراء بينما يحيا آخرون حياة كادحة

مقدمة الكتاب:

سنشرح لك في هذا الكتاب، كيف أن الأفكار لها بالغ الأثر على النفس، وكيف أن من الممكن أن يصبح المرء فقيرا طيلة حياته بمجرد انه يفكر كالفقراء تماما، وسنذكر كذلك الأسباب الرئيسية للنجاح الكامل، والنجاح، والفشل التام.

في الجزء الأول من الكتاب سوف نشرح كيف أن الأغنياء لديهم تفكيرهم الخاص وعاداتهم المتعلقة بالمال، وسوف نشرح كذلك أربع استراتيجيات رئيسية ستساعدنا في إعادة صياغة مخططاتنا العقلية تجاه المال. وفي الجزء الثاني من الكتاب، سوف نرى الفروقات الكبيرة بين **طريقة تفكير الأغنياء**، والفقراء وأبناء الطبقة الوسطى، وسنقدم سبعة عشر عادة يمكنها أن تساعدك في إحداث تغييرا نهائيا في حياتك المادية.

الجزء الأول : مخطك المالي

نحن نعيش في عالم مزدوج، هناك الأعلى والأسفل، والنور والظلام، والغنى والفقر، فهناك الآلاف من الأقطاب المتقابلة، ولا يمكن أن يتواجد قطب بدون نظيره الآخر. وبالقياس على هذا، فإنه كما تتواجد قوانين خارجية للأموال فلا بد من تواجد قوانين داخلية للأموال كذلك!، فإنه كما تشمل القوانين الخارجية أشياء كهذه، المعرفة الاقتصادية، وإدارة الاموال، وإستراتيجيات الإستثمار، فأن هناك أشياء تشملها القوانين الداخلية!، وهي تتمثل في معتقداتك تجاه المال، وتقييمك لوضعك المالي، وتوقعاتك لمستقلك المالي، يجب عليك عزيزي القارى؛ أن تدرك بأن شخصيتك وطريقة تفكيرك ومعتقداتك هي من تحدد مستوى نجاحك.

المصدر : ملخصات كتب

من مبادئ الثراء: لن ينمو دخلك الا بقدر ما تعمل

هل سمعت يوما عن أناس ربحوا مبالغ طائلة، ومن ثم خسروا كل ما يملكون وأصبحوا كما كانوا؟، لا بد بأنك سمعت عن ربحوا أوراق اليانصيب. حصدوا مبالغ طائلة ومن ثم عادوا كما كانوا، لأنهم ببساطة لا يعرفون القوانين الداخلية التي تساعدكم في الحفاظ على ممتلكاتهم وإنمائها. وعلى الجانب الآخر هناك من يخسرون ثروتهم ومن ثم يعودون أغنياء كما كانوا، وأقرب مثال هو رجل الأعمال دونالد ترامب، خسر كل ما يملك تقريبا وبعد عامين استطاع أن يستعيد كل ما يملكه وأكثر من ذلك، والسبب هو بأن الأغنياء يعرفون القوانين الداخلية التي تساعدكم في الحفاظ على المال وإنمائه.

من مبادئ الثراء : إذا أردت تغيير الفاكهة، فقم بتغيير الجذور أولا

إذا أردت تغيير ما هو مرئي فعليك ان تغير ما هو غير مرئي

لن يغير الله مايقوم حتى يغيروا ما بانفسهم

من واقع خبرتي، فإنني أقول إن مالا نراه في هذا العالم هو أقوى بكثير مما يمكننا أن نراه،

كالثمار مثلا، لا يمكنها أن تظهر إلا بجذورها التي لا يمكننا أن نراها.

نحن نعيش في أبعاد هذه العوالم الأربعة، وما نراه في العالم المادي، ما هو إلا إنعكاس لبقية العوالم. وعلى هذا القياس، فإن المال نتيجة، والصحة نتيجة، والمرض نتيجة، وجميع هذه النتائج المادية ما هي إلا إنعكاس لبقية العوالم.

من مبادئ الثراء: إن الثراء، والصحة، والمرض، ما هي سوى نتائج

إن المال نتيجة والثراء نتيجة والصحة نتيجة والمرض نتيجة نحن نعيش في عالم من الاسباب والنتائج فابحث عن الاسباب التي تقود الى النتائج التي تريدها

إن قلة المال ما هو سوى إحدى أعراض ما يحدث في الداخل. فالسبب ينحصر في عالمك الداخلي. ولكي تحصل على وفرة المال يجب عليك أن تقوم بتغيير عالمك الداخلي أولاً.

من مبادئ الثراء: الأفكار تؤدي إلى مشاعر، المشاعر تؤدي إلى الأفعال، الأفعال تؤدي إلى نتائج.

إن الأفكار تقود إلى المشاعر. والمشاعر تقود إلى الأفعال، والأفعال بدورها هي ما تصنع النتائج.

إن معظم أفكارنا قد تبرمجنا عليها منذ الصغر، وهي السبب فيما تراه من نتائج، فالفقراء تبرمجوا منذ الصغر على أفكار معينة كانت هي السبب في خلق عاداتهم المالية السيئة. بينما الأغنياء قد تبرمجوا على أفكار أخرى كانت هي السبب في خلق عاداتهم المالية الناجحة.

ونسنتعرض أبرز ثلاث طرق قد تمت برمجتنا عليها منذ ظهورنا في هذه

الحياة، وهي:

التوجيه الشفهي

ونقصد بالتوجيه الشفهي هو ما كنت تسمعه عندما كنت صغيرا، وأثر عليك عندما كبرت. كعندما يحذرائك والديك من الأغنياء وأنهم جشعون جدا، أو بأن الأسهم هو سوق خاسر وكل من يدخله سينتهي به المطاف إلى خسارة جميع أمواله.

إن كل هذه الأفكار تمت برمجتك بها وأثرت عليك منذ الصغر، وأصبحت أسيرا لهذه الأفكار. وهناك ٤ خطوات رئيسية ستساعدك في التخلص من هذه الأفكار التي تمت برمجتك عليها، وستتناول ثلاثة منها والرابعة بالتفصيل بالاسفل تحت عنوان كيف يفكر الاغنياء، وهي:

1- الإدراك

اكتب كل العبارات التي سمعتها عن المال، والثراء، والأغنياء، عندما كنت صغيرا. التفهم اكتب ما تعتقده عن تأثير هذه العبارات في حياتك المادية.

الإنفصال: يجب عليك أن تعتقد بأن هذه الأفكار لا تمتلك. وهي ليست جزء من كيانك ولن تعبر عنك، ثم قم بالسماح لنفسك أن تنفصل عن هذه الأفكار.

إعادة التوجيه؛ سنناقشه في الجزء التالي من الكتاب بالاسفل

2- التقليد:

إن معظم عاداتنا المالية الخاطئة نتجت عن تقليدنا لوالدينا عندما كنا صغارا، كعندما لا يدخر والدك أي مبالغ إضافية نهاية الشهر، فالنتيجة هي بلا شك لن تدخر شيئا، وقس على ذلك بقية العادات المالية الخاطئة التي قلناها من والدينا عندما كنا صغارا. وللتخلص من برمجة التقليد، هناك ثلاث خطوات رئيسية، وهي:

1. **التفهم** : اكتب تأثير عملية التقليد على حياتك المالية.
2. **الإنفصال**: انفصل عن هذا التأثير، وقرر أن تكون مختلفا عن عملية التقليد تلك.
3. **التصريح**: قل، إن ما كان يفعله والدي لا يخصني، وأنا من يختار طريقي الخاص.

3- الأحداث الخاصة

وأخيرا، الأحداث المتعلقة بالمال التي حدثت في الصغر لها أثر كبير على تغيير التفكير تجاه المال. مثل، إحدى الليالي ونحن نقيم دورة أسرار عقلية المليونير، وجدنا امرأة ذات راتب جيد جدا، ولكنها لا تدخر منه شيئا، وعندما يأتي نهاية الشهر، تصبح مديونة بمبلغ كبيرة، فقمنا بالبحث سويا عن أسباب المشكلة، فوجدنا بأنه في الماضي كانت بجوار والدها وهم يتناولون الطعام في مطعم فاخر، وإذا بوالدها يصرخ على النادل بسبب غلاء فاتورة الطعام، وكان والدها مصاب بأمراض في القلب، وعندما اشتد الصراخ، إذا بوالدها يسقط على المائدة، وقد خلقت هذه التجربة لدى السيدة تفكيراً سلبياً تجاه المال،

فأصبحت تعتقد وتتصرف وكأن المال اذا وجد سيتسبب لها بما حصل لوالدها.

كيف يفكر الأغنياء (17 طريقة يفكر بها الأغنياء)

طريقة تفكير الأغنياء بخلاف الفقراء وأبناء الطبقة الوسطى سنعرفك على مبادئ تحقيق الثراء من كتاب اسرار على المليونير مع شرح وتطبيق لكل مبدأ

1. الأغنياء يعلمون بأنهم هم من يصنعون حياتهم المادية، بينما الفقراء لا يدركون ذلك
 - الأغنياء يدركون جيداً، أن وضعهم المادي هو تحت أيديهم، بينما الفقراء لا يدركون ذلك، فهم يعتقدون بأن الثراء هي هبة من الله، أو أنها محض صدفة، بينما في الحقيقة هي أن الإنسان بوسعه الإختيار ما بين الثراء والفقير. فالفقراء دائماً كثيري اللوم على الأغنياء، أو الأوضاع الإقتصادية، أو الحكومة. هم دائماً كثيري الشكوى ويبررون لحالتهم بالفقر عبر لوم الأغنياء.
 - عندما يقول لك شخص ما بأن الأغنياء هم جشعون. أو أن الثراء ليس مهماً، بادره بهذا السؤال، هل أنت فقير صحيح؟، ستجده يجاوب امم نعم، أو أنني أواجه مشاكل مادية. أو الخ.

■ **تطبيق** كل مرة تلوم بها الأغنياء أو نفسك، أشر بأصبعك على حجرتك وكأنه خنجر، حتى تذكر نفسك بأن ما تقوم به من لوم يعد خطيراً للغاية.

2. الأغنياء يمارسون لعبة المال من أجل الفوز، والفقراء يمارسون لعبة المال من أجل عدم الخسارة

- الأغنياء دائماً يفكرون في زيادة ثروتهم واقتناص الفرص التي تسمح لهم بأصبحوا أغنياء، بينما يفكر الفقراء فقط في أن يصلوا إلى الراحة المادية أو أن يتخلصوا من الديون.
- يجب عليك إذا كنت تريد أن تفكر مثل الأغنياء، أن تحاول دائماً بأن تفكر في الثراء، بالإضافة إلى إقتناص الفرص التجارية وكل ما يساهم في إنماء ثروتك.

■ **تطبيق**

اولاً : اكتب اثنين من أهدافك المالية، وابدأ بالعمل عليها.
ثانياً : اذهب إلى إحدى المطاعم أو المقاهي الفاخرة، ثم اطلب منها، حيث سيمدك هذا بشعور إيجابي رائع.

3. الأغنياء ملتزمون بكونهم أغنياء، والفقراء يريدون أن يصبحوا أغنياء

○ الأغنياء ملتزمون بكونهم أغنياء، فهم يكرسون كامل جهدهم ووقتهم من أجل الثراء، بينما الفقراء هم فقط يريدون أن يصبحوا أغنياء دون بذل أي مجهود مضاعف. وحتى تكتسب هذه العادة، ينبغي عليك ان تركز جهحك، ووقتك، وأن تكون على درجة عالية من المخاطرة، كالأغنياء تماما.

■ **تطبيق :** اكتب فقرة صغيرة حول كيف يمكنك **تحقيق الثراء**.

4. الأغنياء يحملون أحلاما كبيرة بينما الفقراء يحملون أحلاما صغيرة

○ أحد المحاضرين كانت ثروته لا تتجاوز ٢٥ ألف دولار، وفي فترة ثلاث سنوات قفزت ثروته الى أكثر من 600 مليون دولار، وعندما سألناه عن السر. قال، لقد توقفت عن الأحلام الصغيرة وأصبحت لدي أحلام كبيرة. إن العديد من الفقراء طموحاتهم صغيرة جدا، فبالتالي لا يحصلون سوى القليل، بينما أصحاب الأحلام والطموحات الكبيرة دائما ما يحققون إنجازات كبيرة. فقد كنت أرغب بإنشاء أكثر من ١٠٠ محل رياضي، بينما صديقي أراد فقط أن يكون لديه محل رياضي واحد، والنتيجة، أصبحت غنيا تماما، بينما أصبح صديقي مرتاحا ماديا.

■ **تطبيق** قم بكتابة مواهبك الشخصية، واكتب كيف يمكنك أن تستفيد من مواهبك الشخصية في حياتك العملية.

5. الأغنياء يركزون على الفرص بينما الفقراء يركزون على المعوقات

○ الأغنياء دائما يرون الفرص في كل شيء. و يبادرون في إقتناص الفرص، على عكس الفقراء الذين يتأخرون في إقتناص الفرص بسبب حججهم الواهية، مثل عدم المعرفة الكاملة. أو الخوف من الخسارة. بادر دائما بإقتناص الفرص، والتفاؤل بشأن الفرصة، ولكن بشكل مدروس، فالأغنياء يخطرون ولكن بشكل مدروس للغاية، بينما الفقراء لا يبادرون أبدا بحجة الخوف من الخسارة.

■ **تطبيق**

فكر في مشروع تود أن تمتلكه، ثم بادر فوراً في البدء فيه، وإن لم تمتلك المعرفة الكاملة يمكنك التعلم سواء من الإنترنت، أو الكتب، أو حتى العمل في وظيفة مشابهة لعمل المشروع، كي تكتسب الخبرة الكاملة التي تعينك على بدء المشروع.

6. الأغنياء يحبون الأغنياء والناجحين بينما الفقراء يحتقرون الأغنياء والناجحين

○ هناك الكثير من الفقراء الذين يحتقرون الأغنياء، وربما هذا السبب الذي جعلهم فقراء. أن احتقارك للأغنياء، وإعتقادك بأنهم طماعون أو جشعون. ما هي إلا معتقدات خاطئة ستجعلك تجذب الفقر.

■ **تطبيق :** مارس فلسفة قبائل هونا. وهي أن تبارك لكل شيء تراه، ولكل شخص ثري، بارك لمالك

ذلك المنزل الفاخر، أو ذلك الرجل الغني، فهذا بدوره سيجعلك تجذب الثراء، بينما إحتقارك

للأثرياء سيجعلك تجذب الفقر.

7. الأغنياء يرتبطون بالأغنياء والناجحين بينما الفقراء يرتبطون بالفقراء والسلبيين

- هل سبق أن رأيت شخصا فقيرا يختلط أو يصادق شخصا غنيا؟ بالتأكيد لا، فالفقراء تجدهم دائما يخالطون من هم في نفس مستواهم المادي. بينما الأغنياء يخالطون الأغنياء والناجحين مثلهم. تذكر دائما بأن الطاقة معدية، كأى مرض معدى، فعندما تخالط فقيرا ستكتسب عاداته، وسيصيبك الإحباط، ولن تصبح غنيا ابدا.
- دائما ما نجد الأثرياء يذهبون الى ملاعب الغولف الفاخرة، وأكاد أجزم بأنه ليس من أجل اللعب فقط، بل من أجل مخالطة أناس ناجحين وأثرياء. لهم طاقة إيجابية على النفس.

■ تطبيق :

حاول أن تختلط بالأغنياء. كالذهاب إلى أنديةهم مثلا، أو إلى مقهى فاخر، أو حتى قراءة كتب نجاحهم، في مخالطتهم وقراءة سيرهم الذاتية ستكسبك طاقتهم، وهذا بدوره سيجعلك أقرب للثراء.

8. لأغنياء يحسنون الترويج لأنفسهم وقيمهم بينما الفقراء لا يحسنون ذلك

- الفقراء دائما لا يجيدون التسويق لمنتجاتهم ولأنفسهم، فهم يعتقدون بأن العملاء سيتوافدون إليهم. الكاتب روبرت كيوساكي (مؤلف كتاب الأب الغني والأب الفقير) والذي أصبح كتابه من أكثر الكتب مبيعا في العالم، يقول بأنه أصبح كتابي الأفضل مبيعا على العالم وليس الأفضل تأليفا على العالم، وحقت أرباحا أكثر من ما حققته أفضل الكتب تأليفا، ويعود الفضل كله لمهارة التسويق.
- تذكر بأن السوق دائما مزدحم وإن لم تروج لنفسك فلن تحقق أرباحا أبدا، وتذكر كذلك بأن حتى رؤساء الدول يروجون لأنفسهم عبر إستعراض أفكارهم الرئاسية حتى يتم ترشيحهم، ومن لم بعد ذلك يصيرون رؤساء دول!

■ تطبيق

اولا قم بقياس جودة منتجك من 9 – 1 حيث تعتبر 1 جودته متدنية جدا، بينما 9 تعتبر جودته مرتفعة جدا ويحقق قيمة كبيرة لدى العميل، ثم إذا كان قياس منتجك فوق (قم بالعمل فورا على ترويج المنتج، وإذا حصد منتجك أقل من 1 قم بالعمل على تطويره قبل أن تبدأ في الترويج له.

ثانيا اقرأ كتب التسويق، وشاهد الفيديوهات التي تتحدث عن التسويق كي تقوم بتطوير مهاراتك التسويقية، فهي مهارة تستحق الإهتمام!.

9. الأغنياء أكبر من مشاكلهم بينما الفقراء أصغر من مشاكلهم

- الأغنياء دائما يواجهون المشاكل ويفكرون بالحلول، بينما الفقراء على العكس من ذلك. فهم يعتقدون بأنهم أصغر من مشاكلهم. وليس بوسعهم حلها، فلذلك يتجنبون المشاكل، والنتيجة هي، انهم وقعوا في أكبر مشكلة على الإطلاق، وهي أنهم أصبحوا مفلسين مدى الحياة.
- تذكر دائما بأن طريق الثراء مليء بالمصاعب، والناجح هو من يواجهها يتخطاها، وهذا ما يميز الأغنياء، فهم يفكرون بالحلول ومن ثم يقومون بحل المشكلة مباشرة بدلا من التفكير في المشكلة، ومن ثم الإنسحاب من اللعبة!

■ تطبيق :

أولا عندما تواجه مشكلة ما، قل لنفسك أنا قوي وقادر على مواجهتها ومن ثم فكر بالحلول مباشرة. واحذر من الإنسحاب. ثانيا فكر بمشكلة تواجهها ومن ثم أكتب 10 حلول يمكنك حل المشكلة أو التخفيف منها، وهذا بدوره سيجعلك تفكر في الحل بدلا من المشكلة.

10. الأغنياء مستقبلون ممتازين بينما الفقراء مستقبلون سيئون

- إن الأغنياء لديهم القدرة على استقبال المال لأنهم يحملون أفكارا إيجابية تجاه المال. ولديهم تقدير عالي لذواتهم، بينما الفقراء على العكس من ذلك. فعندما تكون متشائما أو تعتقد بأنك لا تستحق المال، فبالأكيد لن تجلب سوى الفقر. بينما عندما تعتقد بأنك قادر على حصد الأموال، وأن الأغنياء ليسوا أفضل منك لذا، فإنك ستجذب المزيد من الأموال، وستصبح غنيا.
- واخيرا تذكر بأنه لا يوجد طفل قد ولد وهو مكتوب على جبينه غني أو فقير، فالأغنياء هم أغنياء لأنهم يعرفون اللعبة تماما. على العكس من الفقراء، فلا تجعل ضعف تقديرك لذاتك يجنبك الغنى.

■ تطبيق

أولاً : اشعر بالامتنان عندما تحصل على أي مال، واشكر الله على ذلك المال، فهذا سيجلب لك المزيد من المال. ثانيا : دلل نفسك مرة أو مرتين شهريا، على حسب قدرتك المادية، كأن تذهب إلى مطعم فاخر. أو مقهى فاخر. فالهدف هو أن تستشعر طاقة الأغنياء حتى تجلب المزيد من الثراء.

11. الأغنياء يختارون الحصول على مرتبات مبنية على النتائج والقيمة التي يقدمونها بينما الفقراء يختارون الحصول على مرتبات مضمونة وآمنة

- الفقراء يريدون مرتب ثابت، أو أجر لكل ساعة، فهم لا يريدون المخاطرة فلذلك يحصلون على مرتبات ثابتة، والنتيجة هي ابتعادهم عن الثراء، بينما الأغنياء يفضلون دائما أن يحصلوا على المال مقابل القيمة التي يقدمونها أو النتائج المرجوة. فهم يخاطرون لأنهم لا يخشون النتائج، فتجدهم يمتلكون حصص أسهم. ويشاركون الآخرين في مشاريعهم مقابل أرباح دورية، ويمتلكون الأراضي، فكل هذه ليست آمنة تماما ولكنها مربحة، وتذكر أن الربح يزداد مع ازدياد نسبة المخاطرة. فحاول دائما أن تحصل على المال مقابل النتائج. أي إن كنت تعمل كمسوق لدى شركة خاصة فمن الأفضل لك أن تعمل مقابل نتائج التسويق التي تقدمها لا أن تعمل مقابل راتب شهري ثابت، وهذا ينطبق على المهن الأخرى.

■ تطبيق

أولاً إن كنت تعمل لدى شركة براتب ثابت، فحاول أن تفاوض مديرك على أن تعمل لديه مقابل النتائج التي تقدمها له. ثانيا إن لم تستطع، فمن الأفضل أن تنشئ مشروعك الخاص بجانب عملك، وأن تعمل مقابل ما تقدمه من خدمة.

12. الأغنياء يختارون كل الأمور بينما الفقراء يختارون أمرا واحدا فقط

- الفقراء مبرمجون على أنه يجب أن يختارون واحدة من اثنتين السعادة. أو الغنى، وأنه لا يمكنهم أن يختاروا الإثنين معا. بينما الفقراء يختارون السعادة، والغنى، والصحة، وكل شيء!، إنهم يعتقدون بأنه يمكنهم إختيار كل الأمور معا، وأنه لا يوجد تعارض بين المال وأي شيء آخر. احذر من هذه البرمجة، وهي أن تعتقد بأن المال يتعارض مع متع الحياة الأخرى. فالمال وسيلة للسعادة، والنجاح، وكل شيء!

■ تطبيق

تدرب على أن تفكر في المال كما تفكر في الأمور الأخرى، وكن مثل الأغنياء فهم يفكرون في الثراء، والسعادة، والنجاح، وكل الأمور الأخرى.

13. الأغنياء يركزون على صافي ثروتهم بينما الفقراء يركزون على صافي دخلهم

- الأغنياء يحسبون صافي ثروتهم على عكس الفقراء الذين يحسبون دخلهم، والمهم هو معرفة صافي الثروة، عن طريق معرفة الأصول التي تمتلكها، كالأسهم، والسندات، أو الأراضي، فالأصول هي التي تمثل القيمة التي تمتلكها، والتي يمكنك أن تسيلها إلى أموال. إن الدخل الوظيفي ما هو الا عامل واحد من أربع عوامل رئيسية تحدد صافي ثروتك، وتلك العوامل هي:

اولاً الدخل

ثانياً : المدخرات

ثالثاً : الإستثمارات

رابعاً : التبسيط

إن الفقراء يركزون على الدخل الوظيفي. بينما هو لا يمثل سوى عاملا واحدا فقط، وينبغي أن يتم التركيز على العوامل الأربعة مجتمعة. فالمدخرات، هي التي تتيح لك أن تستثمر أموالك. فالأغنياء يدخرون من دخلهم كي يستثمروه مستقبلا، وهذه أولى الخطوات نحو الثراء.

■ تطبيق

اولاً- ركز على العوامل الأربعة لزيادة صافي ثروتك، زد من دخلك. زد من ادخارك. زد من استثماراتك، وقلل من مصاريفك.

ثانيا- ضع مخططا ماليا لصافي ثروتك، ثم احسب كل ما تملكه من أصول (مال- منزل-أسهم) وبعد ذلك قم بخصم ديونك، فهذه صافي ثروتك الآن، ابدأ بالعمل على إنمائها!

14. الأغنياء يحسنون إدارة أموالهم بينما الفقراء يسيئون إدارة أموالهم

- الأغنياء يحسنون إدارة أموالهم، فهم يستثمرونها، ويديرونها بشكل فعال، بينما الفقراء لا يعرفون شيئاً في إدارة المال. فقط يقومون بزيادة مصاريفهم دون القيام باستثمار ما يمتلكون فحتى تصبح حراً مالياً يجب عليك أن تضع حساباً للإستثمار، وتدخر فيه حتى وإن كان دولاراً واحداً ومن ثم قم بزيادة المبلغ تدريجياً، فهذه إستراتيجية بسيطة ولكن نتائجها مبهرة.

■ تطبيق

- اولاً- افتح حساباً للحرية المالية في أحد البنوك، ثم ضع 10% من دخلك شهرياً في هذا الحساب، وقم باستثمار الأموال التي تقوم بإيداعها في هذا الحساب
- ثانياً - ضع وعاء للحرية المالية داخل منزلك وضع به بعض المال يومياً، سوف يساعدك هذا على التركيز بشكل يومي على حريتك المالية، وما تركز عليه يكبر دوماً.

15. الأغنياء يتركون أموالهم تعمل من أجلهم بينما الفقراء يعملون من أجل المال

- إن الفقراء دائماً تجدهم يعملون بجد لسنوات طويلة حتى يحصلون على المال، فهم لديهم قناعة خاطئة تجاه المال. وهي أن تعمل بجد حتى تحصل على المال.
- إن الأغنياء يدركون تماماً كيف يزيدون من دخلهم السلبي، وهو الدخل الذي تحصل عليه بلا عمل أو اجتهاد، كأرباح الأسهم، أرباح العقار الذي تملكه أو أرباح المشروع الذي تديره. فهم لا يعملون من أجل المال، بل يجعلون المال يعمل من أجلهم، عن طريق إعادة إستثمار أموالهم وأرباحهم. كن ذكياً كالأغنياء، واحرص على إيداع أموالك ومن ثم استثمارها، وإعادة استثمار الأرباح التي تحصل عليها، وإن كنت لا تعرف فتعلم!

■ تطبيق :

- اولاً : اقرأ كتاباً عن الإستثمار كل شهر على الأقل. واختر مجالاً في الإستثمار ثم أصبح خبيراً فيه.
- ثانياً : ركز على زيادة دخلك السلبي، وهو أن تحصل على المال بلا عمل، ضع خطة بها ثلاث استراتيجيات على الأقل، يمكنك من خلالها أن تحصل على دخلاً سليماً.

16. الأغنياء يتصرفون رغماً عن الخوف بينما الفقراء يتركون خوفهم يمنعهم

- الفقراء يتركون مخاوفهم تسيطر عليهم وتمنعهم من تحقيق أهدافهم، بينما الأغنياء يقلقون ولكن لا يجعلوا قلقهم يسيطر عليهم ويمنعهم من تحقيق النجاح. معظم الفقراء يعيشون داخل منطقة الراحة الخاصة بهم، أي المنطقة التي لا يشعرون فيها بأي توتر أو مخاوف، ولن تحقق أي نجاحاً إن لم تستطع الخروج من هذه المنطقة.

■ تطبيق

اولاً فكر في أكبر ثلاث مخاوف لديك، ثم اكتب ماذا ستفعل إن تحقق الذي تخشاه. هل ستتمكن من النجاة؟ وهل ستعاود المحاولة؟ إذا كانت اجابتك نعم فهذا يعني بأنه يجب أن تتوقف عن القلق وأن تبدأ الآن في المحاولة.
ثانياً : تدرّب على أن تخرج من منطقة راحتك، تحدث إلى أشخاص لا تتحدث اليهم، أو أطلب علاوة في العمل. أو قم برفع أسعار مشروعك، فالهدف هو أن تخرج من منطقة الراحة الخاصة بك.

17. الأغنياء يستمرون في التعلم بينما الفقراء يعتقدون بأنهم يعلمون بالفعل

- إن علماء الطبيعة قد أقرّوا بأنه ليس هناك شيء ثابت في العالم. فعلى سبيل المثال. النبات إن لم ينمو فسيموت. وهذه القاعدة تنطبق على البشر كذلك. إن لم تنموا. فستموت أنت أيضاً. فلذلك يجب عليك أن تستمر في عملية التعلم، وأن تتعلم دائماً كل ما يخص المال.
- تطبيق اقرأ على الأقل كتابا شهريا، وحاول أن تتعلم دوّما.

مقتطفات من كتاب أسرار عقل المليونير

- عندما يضطر العقل إلى ان يختار بين المشاعر والمنطق فإن المشاعر هي التي تفوز دائماً
- اذا كان الدافع لديك نحو امتلاك المال او ادراك النجاح مصدره احساس غير مفيد كالخوف او الغضب او الحاجة الى اثبات نفسك فإن أموالك لن تجلب لك السعادة ابداً
- ان الطريقة الوحيدة من اجل تغيير درجة حرارة الغرفة بشكل مستمر هي عن طريق اعادة ضبط منظم الحرارة وقياساً على ذلك فان الطريقة الوحيدة لتغيير مستوى نجاحك المالى "بشكل نهائى" هي عن طريق اعادة ضبط مخططك المالى
- الوعي هو مراقبة أفكارك وأفعالك حتى يمكنك ان تعيش بناء على اختيار حقيقي تتخذه في اللحظة الحالية بدلاً من ان يتحكم فيك توجيه تم في الزمن الماضي
- يمكنك ان تختار ان تفكر بطرق قادرة على مساندتك في الوصول الى السعادة والنجاح بدلاً من الطرق التي لا تؤدي الى ذلك
- ان المال شديد الاهمية في المجالات التي يعمل بها , وليس له اية اهمية في المجالات التي لا يعمل بها
- ليس هناك من يمكن ان نسميه الضحية الثرية
- ان كان هدفك ان تصبح في راحة مالية فان الاحتمال الاكبر هو انك لن تصبح غنياً ابداً, ولكن ان كان هدفك هو ان تصبح غنياً فهناك .
- احتمال كبير ان ينتهى بك الحال في أحسن حالات الراحة المعيشية
- ان السبب الاول في عدم حصول البعض على ما يريدون هو انهم لا يعلمون ماذا يريدون
- ان لم تكن ملتزماً بشكل كامل وحقيقى والى ابعد الحدود بتحقيق الثراء , فان الاحتمال الاكبر هو انك لن تحققه
- بارك ذلك الشئ الذى تريده والمقصود انك ان احتقرت مايملكه الناس وانت تريده فلن تناله ابداً
- إن القادة يكسبون اكثر بكثير من التابعين سر النجاح ليس في محاولة الهروب من المشكلات أو تجنبها أو التخلص منها انما السر هو ان تنمى نفسك حتى تصبح اكبر من اي مشكلة
- ان كان لديك مشكلة كبيرة في حياتك فإن ذلك لايعني سوى انك تتصرف كشخص صغير

- اذا قلت إنك جدير فأنت كذلك واذا قلت انك غير جدير فأنت غير جدير وفي كلتا الحالتين فإنك من سيعيش هذه القصة
- لو ان شجرة بلوط كان طولها مئة قدم وكان لها عقل بشرى فلن تطول اكثر من عشرة اقدم وذلك لان عقول البشر تنشتت
- ان الطريقة التي تؤدي بها كل شئ الان سوف تكون الطريقة التي ستؤدي بها كل شئ في المستقبل
- ليس هنالك اي خطأ في الحصول على مرتب ثابت إلا إذا تعارض ذلك مع قدرتك على ان تتكسب ما هو مناسب لقيمتك هنا تحدث المشكلة وغالباً ما يحدث ذلك
- لاتحاول ان تضع سقفاً لدخلك ابداً
- الأغنياء يؤمنون بأنه يمكنك أن تحصل على كعكتك وان تتناولها ايضا، وأبناء الطبقة الوسطى يقولون ان الكعك غالي الثمن ولذلك سوف نتناول قطعة صغيرة , والفقراء يعتقدون ان الكعك غالي الثمن ولا يناسبهم من الاساس
- أينما حل التركيز لحقت به الطاقة وظهرت وراءهما النتائج
- إلى أن تظهر قدرتك في التحكم فيما لديك فإنك لن تحصل على المزيد منه
- اما ان تسيطر على المال وإلا فانه سيهرب منك بحثاً عن شخص اخر
- الأغنياء يرون كل دولار على انه "بذرة" يمكن زراعتها من اجل كسب مئة دولار اخرى , ويمكن اعادة زراعتها من اجل كسب الف دولار اخرى
- ليس من الضروري أن تتخلص من الخوف نهائياً من اجل ان تصل الى النجاح
- إن الحالة الوحيدة التي ستنمو من خلالها هي عندما تشعر بعدم الراحة
- ان كل خبير كان في يوم ما فاشلاً كبير

[استمع لـ ملخص كتاب أسرار عقل المليونير صوتي](#)

[تحميل كتاب أسرار عقل المليونير pdf](#)

[تحميل كتاب أسرار عقل المليونير](#)

ملخصات كتب ننصحك بها

فكر تصبح غنيا

كُتِبَ الكتاب قبل نابليون هيل وهناك الآلاف من النساء والرجال الذين أصبحوا ناجحين اليوم بفضل اقتنائهم نسخة من هذا الكتاب ومن دون شك كان هذا الكتاب من أكثر الكتب التي لها تأثير على الحياة والانجازات وحظوظ الناس..

أغنى رجل في بابل

كتاب يتحدث عن الثراء وكيفية تعلم مهارات الادخار للوصول للثراء بشكل قصصي متسلسل غير ممل الكتاب يدور حول أغنى رجل في بابل المدعو أركاد العظيم وكيف أصبح أغنى رجل عن طريق...

الأب الغني والأب الفقير

ما يعلمه الأثرياء ولا يعلمه الفقراء وأفراد الطبقة الوسطى لأبنائهم عن المال نبذة عن كتاب الاب الغني والاب الفقير نبذة عن الكتاب ملخص الكتاب للقراء نبذة عن الكتاب حقق كتاب الأب الغنى والأب الفقير انتشاراً كبيراً على المستوى العالمى وترجم الكتاب...

الحلاق الثري او الحلاق المليونير

ملخص كتاب الحلاق الثري او الحلاق المليونير قصة خيالية، ساق على ألسنة أبطالها الدروس المالية والاستثمارية التي أراد أن يعلمنا إياها. بطل قصة الكتاب حلاق اسمه روي، تعلم على يد رجل ثري جدا في المدينة، حتى أصبح مليونيرا واستمر في إدارة محل الحلاقة الذي ورثه... اقرأ المزيد «ملخص كتاب الحلاق الثري او الحلاق المليونير»

فكر تصبح غنيا نابليون هيل

فكر وازدد ثراء اكتشف قوتك السحرية لتصبح ثريا ملخص الكتاب عن الكتاب ملخص الكتاب قواعد النجاح من كتاب فكر تصبح غنيا 1. الرغبة إن الرغبة هي نقطة البداية لجميع الإنجازات فمن الصعب أو شبه المستحيل ان تصل الى اي مكان ان كنت لاتعرف الى اين... اقرأ المزيد «فكر تصبح غنيا نابليون هيل

مليونير في دقيقة واحدة

مليونير في دقيقة واحدة نبذة عن الكتاب الكتاب لا يجعلك مليونيراً في دقيقة واحدة وإنما يقدم لك طرق تحقيق الثراء التي يذكرها الكاتبان مارك فيكتور هانس و روبرت ج. ألن وهي (الاستثمارات ، العقارات ، التجارة ، الانترنت) ويعلمونك كيفية تحقيق المليون الاول عبرها... اقرأ المزيد «

هذا الملخص مقدم لكم من موقع ملخصات كتب

للمزيد من ملخصات الكتب

يرجى زيارة موقعنا الالكتروني موقع [ملخصات كتب](#)

[/https://bookssummaries.net](https://bookssummaries.net)

كما ندعوك للاشتراك بقناتنا على اليوتيوب والاستمتاع باكثر من 400 ملخص كتاب
بمختلف المجالات

[قناة ملخصات كتب](#)